

Yrittäjä!

Tule kehittämään liiketoimintaasi asiantuntijoiden ja parhaiden työkalujen avulla! Target Circular-hankkeen järjestämissä tapaamisissa pääset tutustumaan kiertotalouden mukaisen liiketoiminnan kehittämiseen, sparrautumaan ja verkostoitumaan.

Tapaamisiin ovat tervetulleita kaikki yrittäjät toimialasta riippumatta. Tärkeintä on halu kehittää ja kasvattaa yritystäsi!

Ensimmäisessä tapaamisessa perehdytään kiertotalouteen ja vastuullisuuteen, sekä opastetaan Business Model Canvas-työkalun käyttöön, jonka pääset täyttämään oman yrityksesi näkökulmasta.

1

Toisella kerralla syvennytään strategiseen johtamiseen, ja pääset luomaan oman yrityksesi strategiakartan Strategy Map-työkalulla.

2

Kolmannen tapaamisen aiheena on ROI-laskenta, jota pääset kokeilemaan käytännössä investointiprojekti-harjoituksen avulla.

3

Neljännän session aikana tutustutaan oletusten ja hypoteesien merkitykseen liiketoiminnassa ja niiden priorisointiin. Priorisointia kokeillaan myös käytännössä ryhmäharjoituksen avulla.

4

Viidennen tapaamisen aikana pääset jakamaan kokemuksia muiden yrittäjien kanssa työkalujen käytöstä ja saat lisävinkkejä niiden hyödyntämiseen.

5

Kuudes kerta huipentuu lyhyen pitchauksen valmisteluun työkalujen hyödyntämisestä omassa liiketoiminnassa. Saat palautetta muilta osallistujilta ja ohjaajilta.

6



**Kiertotalous ja
Business Model Canvas**
14.3.2024



Strategy Map
20.3.2024



ROI-laskenta
3.4.2024



Hypoteesin priorisointi
11.4.2024



**Soveltaminen
käytäntöön**
16.5.2024



**Lopulliset pitchit ja
palaute**
22.5.2024

Tapaamiset viikon välein.
Ensimmäinen tapaaminen kestoltaan kolme tuntia, muut 2 tuntia.

Tapaamisten välillä saat
aikaa soveltaa työkaluja
oman liiketoimintasi
kehittämiseen.

Interreg



Co-funded by
the European Union

Northern Periphery and Arctic



centria
ammattikorkeakoulu



Aikataulu

ILMOITTAUDU MUKAAN
LÄHETTÄMÄLLÄ SÄHKÖPOSTIA
hanna.tolli@centria.fi tai
pekka.pohjola@kosek.fi

Entrepreneur!

Come and develop your business with the help of experts and the best tools! Meetings organised by the Target Circular project will allow you to learn about circular business development, spar and network.

All entrepreneurs, regardless of their industry, are welcome. The most important thing is the desire to develop and grow your business!

The first meeting will introduce you to the circular economy and sustainability, and guide you through the use of the Business Model Canvas tool, which you can fill in from your company's perspective.

1

In the second session, we'll delve deeper into strategic management, and you'll get to create your own company strategy map using the Strategy Map tool.

2

The third session will focus on ROI calculation, which you can try out in practice with an investment project exercise.

3

The fourth session will explore the importance of assumptions and hypotheses in business and how to prioritise them. Prioritisation will also be put into practice through a group exercise.

4

During the fifth meeting, you will be able to share experiences with other entrepreneurs and get additional tips on how to use the tools.

5

The sixth session will culminate in a short pitch on how to utilise the tools in your business. Get feedback from other participants and facilitators!

6



Circular economy and Business Model Canvas



Strategy Map



ROI-calculation



Prioritising the hypothesis



Application in practice



Final pitches and feedback



Meetings every week.
The first meeting lasts three hours, the others 2 hours.

Between meetings, you will have time to apply the tools to develop your own business.



Co-funded by the European Union

Northern Periphery and Arctic

Schedule